



avasis

inspiring PLM solutions

Das Unternehmen

- ▶ Tätigkeitsfeld: Beratung, Training, Coaching und Support für Unternehmen im Bereich des Product Lifecycle Managements (PLM)

Die Herausforderungen

- ▶ Reibungslose Ablösung der bestehenden Lösungen und gleichzeitiges Einführen und Miteinbinden eines CRM
- ▶ Flexible Auswertungsmöglichkeiten
- ▶ Einfache Adaption bei späteren Änderungen der firmenseitigen Anforderungen

Das Lösungspaket

- ▶ Vertec Leistung & CRM inkl. Weberfassung und iPhone App, Vertec Budget & Teilprojekt, Vertec Fremdkosten
- ▶ 17 User, Linie Expert

Die Hauptvorteile

- ▶ Prototyping als ideales Vorgehen beim Vertec Einführungsprojekt
- ▶ Hohe Flexibilität bei der Strukturierung von Projekten und bei der Leistungserfassung
- ▶ Automatisierung der wiederkehrenden Wartungsrechnungen

«Mit Vertec stehen die gleichen Daten für Offertstellung, Projekt-**abwicklung und Fakturierung zur Verfügung – ganz ohne Medienbruch.**»

Bettina Eberle, Assistentin der Geschäftsleitung der avasis AG



Die Spezialistin für Prozesse und Strukturen wählt Vertec für das eigene Unternehmen

Die avasis AG kennt sich in Software-Fragen aus: Das Unternehmen unterstützt seine Kunden, vorwiegend aus der produzierenden Industrie, bei der Implementierung von gemeinsam vordefinierten Prozessen in spezialisierte IT-Applikationen. Die eigenen Arbeitsleistungen plant, erfasst und verrechnet die avasis mit Vertec – und reizt dessen Flexibilität genüsslich aus: Inzwischen dient Vertec sogar zur Event-Organisation.

Prozesse und Strukturen zählen zum Kerngeschäft der avasis AG: Als Spezialistin für Product Lifecycle Management (PLM) unterstützt die Firma ihre Kunden bei der Optimierung von Entwicklungs- und Fertigungsabläufen. Ein wichtiger Bestandteil der erbrachten Dienstleistungen ist die Abbildung und Simulation von Design- und Fertigungsabläufen.

Die meisten avasis-Mitarbeiter sind selbst Ingenieure mit einem starken Bezug zur IT. «Unsere Erwartungen an eine betriebswirtschaftliche Software und ihre Implementierbarkeit sind entsprechend hoch», sagt Projektleiterin Bettina Eberle. Vertec habe diese Erwartungen erfüllt: «Wir hatten zuvor drei verschiedene Applikationen für Leistungserfassung, Adressverwaltung und wiederkehrende Wartungsrechnungen. Die Ablösung dieser Systeme durch Vertec hat einwandfrei funktioniert.» Die Einführung der Vertec-Software bei avasis erfolgte durch die

Lean Business AG, die als Premium-Partner jahrelange Erfahrung mit der Implementierung und dem Support der Vertec-Applikationen hat.

«Die enorme Flexibilität garantieren uns, dass Vertec auch in Zukunft mit den Entwicklungen unserer Firma Schritt hält.»

Bettina Eberle, Assistentin der Geschäftsleitung der avasis AG

Vertec bringt bei avasis für alle Bereiche Erleichterungen mit sich. So sparen die Mitarbeiterinnen in der Administration dank Vertec Zeit und Nerven: «Die ganze Rechnungsstellung hat sich vereinfacht und wiederkehrende Wartungsrechnungen lassen sich per Mausklick im Handumdrehen erstellen.» Auch die Verkaufs- und Marketingabteilung profitiert von der Flexibilität von Vertec. «Mit Vertec haben wir heute die Möglichkeit, ohne grossen Aufwand passgenaue Offerten zu erstellen und die Daten später bei der Pro-

jekt-Planung direkt als Budget-Positionen zu verwenden», sagt Verkaufsleiter Ralf Thür.

Als IT-nahes Unternehmen möchte avasis Softwarelösungen nicht einfach übernehmen, sondern möglichst genau auf die eigenen Bedürfnisse zuschneiden. «Das hat auch mit unserem Berufsstolz zu tun», gibt Ralf Thür zu. Die hohe Parametrisierbarkeit von Vertec, die garantiert releasefähig ist, entspricht daher genau den Vorstellungen des Unternehmens – und weckt die Kreativität der Mitarbeiter: avasis nutzt Vertec inzwischen für Machbarkeitsnachweise oder für die Planung und Durchführung von Events.

«Die einfache und Release-fähige Parametrisierbarkeit von Vertec löste bei uns Begeisterung aus.»

Ralf Thür, Leiter Verkauf der avasis AG

Zürich: T +41 43 444 60 00
Hamburg: T +49 40 30 37 36 70
Reading: T +44 1189 766 503